PERRAMUS

Clipping de Prensa Marzo y Abril 2016

Medio: Diario Pág/12 Suplemento Las/12

Fecha: 4/3

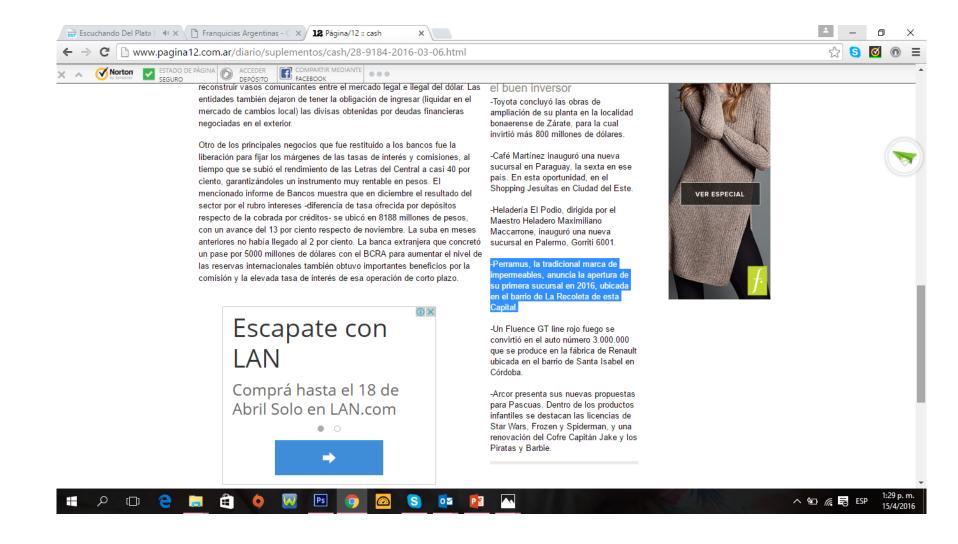


Medio: Diario Pág/12 Suplemento Cash Fecha: 6/3



Medio: Portal del Diario Pág/12 Suplemento Cash

Fecha: 6/3



Suplemento Inmuebles Comerciales

Fecha: 7/3

FRANQUICIAS

Un negocio que crece junto al PBI local

Es un sistema seguro de inversión, y además, cuenta con legislación. Más de 70 rubros se desenvuelven en esta actividad, una de las que más locales comerciales ocupa en los distintos puntos de nuestro país

Por José Luis Cieri LA NACION

El sector de franquicias mantiene la dinámica y crece muy por encima del PBI de la Argentina. Los operadores entienden que es el meior sistema de expansión comercial, que si bien no asegura éxito, minimiza los riesgos de la operación. Algunos aseguran que los emprendimientos independientes fracasan en un 75 u 80% antes del año de su inauguración, mientras que el índice de franquicia es del 10% al cabo de cinco años. Actualmente, en los negocios lo que vale es mantenerse y la franquicia ayuda a eso. Al sector, lo apuntala una legislación, una asociación con más de 25 años, un sistema bastante profesionalizado y más de 70 rubros en plena actividad.

Por el cambio de gobierno y frente a otro clima económico, Carlos Canudas, consultor y titular de Estudio Canudas Especialistas en Franquicias y director de la Asociación Argentina de Marcas y Franquicias (AAMF), dijo: "Con buenas expectativas, renacieron las ganas de crecer y a pesar que el consumo estará un poco frenado, las empresas se están preparando para la época de bonanza quellegará sobre fines del año actual. Estimamos un crecimiento de dos dígitos como ya lo viene haciendo el sector".

Mayor absorción

Las franquicias son el negocio que ocupó más locales comerciales en los últimos años. Tienen casi 30.000 puntos de ventas y se hacen aperturas de 2500 por año. Este sistema norama estará compl cuenta con ventajas como fortalezas para el cuatrimestre del a franquiciante, crecimiento más rápido, me- 2015 fue bueno a nive nor inversión, no hay relación laboral, baja empresa. Respecto a un en los gastos de gestión, brinda mayores ne- cimos un 5% anual". gocios para los productos y servicios, y otros

Por su parte, Diego Meischenguiser, director de Perramus, marca que también opera franquicias, opinó: "Antes de efectuarse el ajuste del tipo de cambio, el sector venía con dos los locales", añadió Meischenguiser. mucha actividad y mucha venta frente a la



Las avenidas y los cen lo abierto convocan a las principales marcas

especulación cambia en los últimos dos meses, y principa orlas malas expectativas, el consum

Por ejemplo, en un local de Perramus. "el Ventajas v contras mínimo de metraje de salón requerido es de 60 m2, necesarios para poder exhibir nuestra propuesta comercial. Por supuesto, no puede faltar la imagen de marca establecida para to-

La inversión promedio actual entre la fran- otros sistemas de ventas.

quicia y el acondicionamiento de un local de Perramus ronda los 2.500.000 de pesos. "Priostimo que el pa- rizamos los lugares con mucha venta sin que rante el primer el costo locativo supere el 12% de la venta. La mejorará. El marca está muy bien posicionada dentro de para nuestra la especialización que tenemos, la confección s vendidas, cre- de outerwear", explicó.

Algunas de las desventajas para el franquiciante pueden ser el anhelo de independencia del franquiciado, el riesgo de desprestigio de la marca, menor discrecionalidad y capacidad de imposición, y la dificultad para concretar

Los rubros con mayor crecimiento lo encabezan la gastronomía con 35%, le sigue indumentaria con 20%, incluyendo calzado, y servicios, que se ubica entre el 10 y 15%.

Acerca de la inversión, Canudas agregó: "Generalmente la mayor erogación de dinero es entre el alquiler y el acondicionamiento dellocal, desde 500.000 a 1.500.000 de pesos. El sector gastronómico tiene más inversión que el textil, pero después se compensa con el stock necesario para abrir la tienda. El fee de ingreso está entre 10 y 15% del monto invertido. El promedio puede estar entre 90.000 y 100.000 pesos".

Sobre las prioridades, amplió: "Las empresas de franquicias buscan buenas ubicaciones. Prefieren un buen local a un buen franquiciado. A los franquiciados que quieren estar en los centros comerciales de la ciudad y el Gran Buenos Aires, no les da el número para entrar. Por eso que la mayoría de las veces, son ocupados con locales de los propios franquiciantes, que tienen más margen para soportar los alquileres y costos de los shoppings".

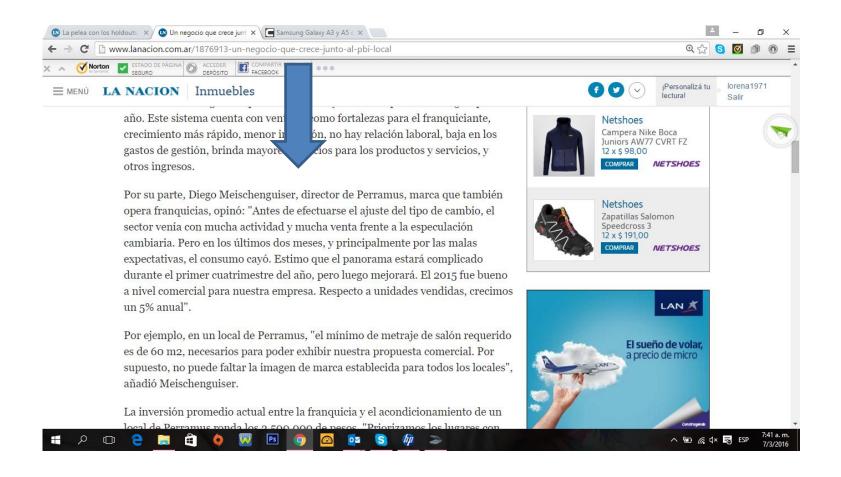
También, los espacios a cielo abierto con buena afluencia de tráfico peatonal son bien considerados. Las esquinas son muy buenas y generalmente las empresas que necesitan posicionarse mejor, "toman esquinas para tener mayor visualización. En la mayoría de las veces los potenciales franquiciados buscan los locales y los franquiciantes ayudan y aprueban las ubicaciones, es una forma más de asistir al inversor", opinó Canudas.

"Las firmas argentinas son líderes en exportación de franquicias, en América latina hay 156 marcas con 1094 locales. Los conceptos argentinos son creativos, innovadores y con un diseño muy valorado. Por otra parte, cuando se tiene todo el territorio nacional casi tomado, la alternativa es primero ir a los países vecinos, donde se ove hablar de esa marca y después se expanden al resto del continente y luego a Estados Unidos y Eurona" concluvó Canudas a



Suplemento Inmuebles Comerciales lanacion.com

Fecha: 7/3



franquiciasarg.com.ar

Fecha: 9/3



Medio: Revista Mía

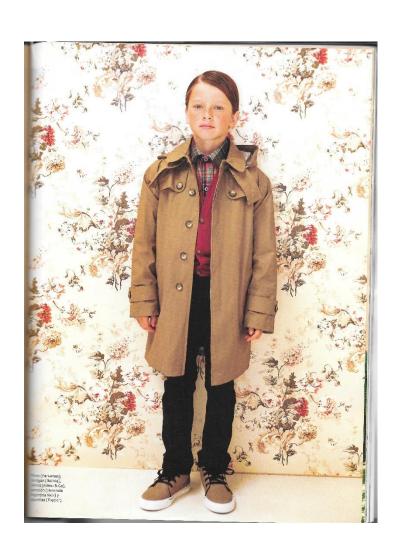
Fecha:





Medio: Revista Cocoa

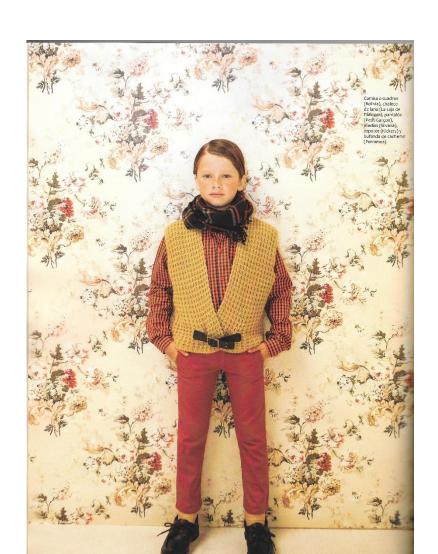
Fecha: Marzo





Medio: Revista Cocoa

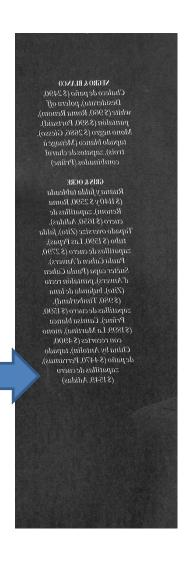
Fecha: Marzo





Medio: La Nación Revista

Fecha: 20/3





Medio: Portal Mujer Country

Fecha: 22/3



PERRAMUS

Medio: Revista Bank Magazine

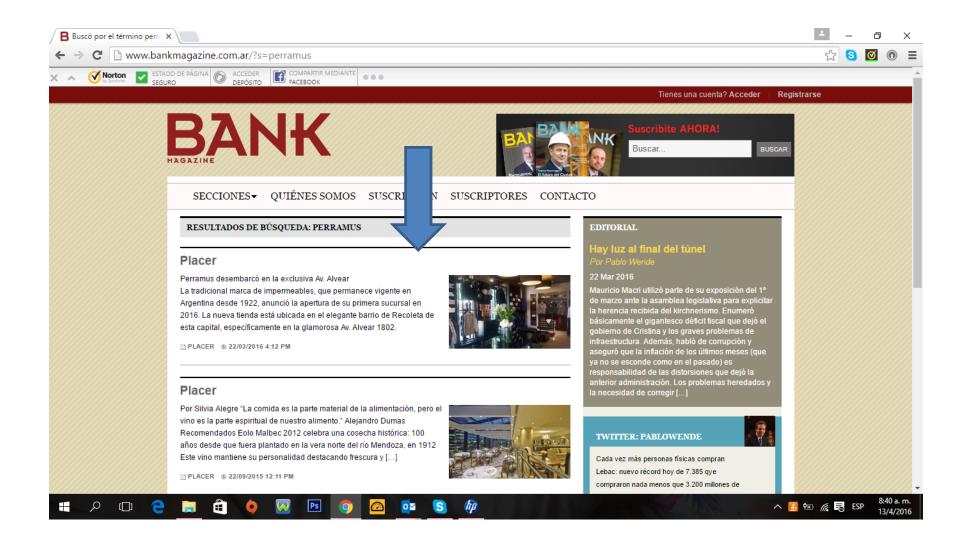
Fecha:Marzo-Abril



Perramus desembarcó en la exclusiva Av. Alvear

La tradicional marca de impermeables, que permanece vigente en Argentina desde 1922, anunció la apertura de su primera sucursal en 2016. La nueva tienda está ubicada en el elegante barrio de Recoleta de esta capital, específicamente en la glamorosa Av. Alvear 1802. El exclusivo local, de 60 metros cuadrados, está emplazado en la esquina del cruce de dos avenidas íconos: Alvear y Callao. Con una decoración que sigue el desarrollo de la marca, esta tienda se postula para ser el nuevo local insignia de "Perramus". Esta apertura responde al plan de expansión denominado "Perramus 2020", en el que la firma plasmó sus objetivos de crecimiento para los próximos cinco años. La firma ya cuenta con 16 locales exclusivos entre Argentina y Uruguay.

Medio: Portal de la Revista Bank Magazine Fecha:Marzo-Abril



Medio: Diario El Economista

Fecha: 24/3

JUEVES 24 DE MARZO DE 2016

EL ECONOMISTA II 21

Agenda

empresas, planes, gente...



• "Perramus" desembarca con un nuevo local en la Av. Alvear

"Perramus", la tradicional marca de impermeables vigente desde 1922, anuncia la apertura de su primera sucursal en 2016 en Av. Alvear 1802. El exclusivo local. de 60 metros cuadrados con una decoración que sigue el desarro llo de la marca, esta nueva tienda se postula para ser el nuevo local insignia de "Perramus". Esta apertura responde al plan de expansión denominado "Perramus 2020". La firma que ya cuenta con 16 locales exclusivos entre Argentina y Uruguay, ofrece un adelanto de lo que será la colección Invierno 2016. Además, como siempre, pilotos, trenchs y todo tipo de accesorios para la lluvia: botas de goma, paraguas y sombreros, para toda la familia.

► María Eugenia Vidal visitó la Escuela Técnica Roberto Rocca en Campana

La gobernadora de la provincia de Buenos Aires, María Eugenia Vidal, realizó una visita a la Escuela Técnica Roberto Rocca. ubicada en Campana, Esta iniciativa del Grupo Techint está alineada con su filosofía de contribuir con la educación en las comunidades en las que opera. Fue recibida por el Presidente y CEO del Grupo Techint, Paolo Rocca, con quien recorrió la Escuela, visitó sus talleres e incluso conversó con alumnos que iniciaron recientemente su cuarto ciclo lectivo. Los acompañó Fabián Perechodnik, secretario general de la provincia de Buenos Aires: Alejandro Finocchiaro, director general de Escuelas bonaerense; Luis Betnaza, director corporativo del Grupo Techint; y Javier Martinez Alvarez, director gene ral de Tenaris Argentina.

Nuevo Socio-director en Research for Traders

Research For Traders ha incorporado como socio-director al Lici. Gustavo Neffa, Gustavo Neffa, Gustavo Neffa, Gustavo Neffa liderará el equipo de analistas de RfT y el área de producción de contenidos, además de ofrecer conferencias y charlas presenciales y telefónicas a clientes tanto de Argentina como del exterior.

▶ En Kimberly-Clark la innovación, la calidad y el servicio a las

comunidades fundamentan la gestión sustentable Kimberly-Clark, presente en

Argentina desde hace 24 años, divulgó el reporte de sustentabilidad que resume su desempeño económico, social y ambiental en el período de enero a diciembre de 2015. En Argentina Kimberly-Clark cuenta con 5 líneas de negocio con 7 marcas en total y productos de alta calidad en diferentes presentaciones, además ha logrado mantener un crecimiento sostenido gracias a su estrategia de innovación, inversión y gestión sustentable. En 2015, las ventas superaron los 4.400 millones de pesos. Fuertemente comprometida con el desarrollo social y económico del país, la compañía realizó el 71% de sus compras a proveedores locales quienes representan el 89% del total, asegurando la calidad, el precio, el servicio y la confiabilidad de sus productos. En material social y ambiental y guiados por la Visión 2022, año del 150 aniversario de Kimberly-Clark, la compañía prioriza programas de saneamiento y salud dirigidos a niños y adultos en situación de vulnerabilidad, así como también provectos de innovación para extender la vida útil de los productos y envases post-consumo. El reporte

▶ Se acerca una nueva edición de EXPO EFI

Se acerca la tercera edición de

la Exposición Argentina de Economia Finanzas e Inversiones (expoefi.com). Organizado por la ascendente consultora Inve cq Consulting, se llevará a cabo los días 30 y 31 de marzo, una vez más, en el Hotel Hilton de Puer to Madero. El evento -con entrada libre y gratuita- recibirá una vez más a los analistas, economistas, periodistas y empresarios más reconocidos del país para debatir y analizar sobre el estado y las perspectivas de la economía argentina, profundizando los principales temas de interés de la actualidad en materia de finanzas inversiones sectores económicos, tecnología, innovación y desarrollo economía y contexto político, transformándose en uno de los espacios de información, análisis y networking más importante del ámbito local. Los visitantes podrán asistir a diversos seminarios gratuitamente sobre los sectores más importantes de nuestra economía, donde sus principales referentes disertaran sobre la actualidad y las perspectivas de cada sector en particular. Entre muchos otros, darán su visión Natale Antonio Rigano (CEO de Pirelli Argentina, Chile v Uruguay), Walter Steiner (presidente de Zanella Hnos.), Enrique Alemañy (pre sidente Ford Group Sur), Carlos



Herminio Blaquier (presidente de Ledesma), Javier Racciatti (CEO pegional de Louis Dreyfus Commodities), Horacio Busanello (CEO de Grupo Los Grobo), Silvia Tenazinha (perente peneral de Oracle Argentina) Alexia Keglevich (CEO Global de Assist Card), Laura Barnator (vicepresidente de ventas de Unilever Argentina), Esteban Pereiro González (chief Investment Officer de HSBC Argentina). Paula Premrou (CEO de Portfolio Personal) y Patricio E. Weiss (presidente de Castro Cranwell & Weiss). También podrán participar de más de 30 workshops y recorrer los más de ochenta stands que tendrá la exposición. Las inscripciones pueden realizarse en www.expoefi.com/ inscrincion Evno EFI incluirá además, la cuarta edición del Congreso Económico Argentino (CEA 2016), una cita anual donde se reúne a los principales economistas y analistas del país, para analizar y debatir, a lo largo de sus dos jornadas, sobre

el estado y las perspectivas de la economía argentina en el ejer-cicio que comienza. Disertarán en el CEA Daniel Artana, Carlos Melconian, Miguel Kiguel, Car los Pagni, Juan Carlos de Pa blo, Claudio Zuchovicki, Pable Wende, José del Rio y Alberto Padilla, entre otros, y se profun dizarán los principales temas de interés de la actualidad a lo largo de dos jornadas bien dife renciadas: una sobre finanzas e inversiones y otra sobre econo mía. Invecq Connsulting (www invecq.com), es una consultora económica argentina independiente y apolítica fundada por un equipo de profesionales multidisciplinarios con amplia experiencia en el área económica y financiera con el objetivo de brindar asesoramiento micro macroeconómico a individuos empresas, instituciones y orga nismos gubernamentales. Será en suma, una cita imperdible para entender un poco mejor los tiempos que corren y, además, hacer networking.

incluye 23 nuevos indicadores de la Guía G4 del Global Reporting Initiative, GRI, logrando un nivel de conformidad "exhaustivo" y se adecúa a la Guía Internacional de Responsabilidad Social ISO 26002

2010. El documento presenta la estrategia empresarial en todas las dimensiones del negocio y en sus prácticas de gestión a través de tres pilares: Personas, Planeta y Productos.

▶ Banco Ciudad junto a la DAIA por una sociedad plural \$28 mil mi

El presidente del Banco Ciudad, Javier Ortiz Batalla se reunió con su par de la DAIA, Ariel Cohen Sabban, en la sede de la entidad bancaria para repasar una agenda conjunta en pos de una sociedad más plural e inclusiva. En dicho encuentro el banco ratificó su compromiso con el recuerdo de la Shoá v los Derechos Humanos, a través de la participación de sus directivos en el acto central nor el Día del Holocausto, que la DAIA llevará a cabo el próximo 9 de mayo en el Teatro Coliseo. Una vez más

RSS que la entidad financiera lleva a cabo en este sentido, se acordó el sponsorco del programa de la DAIA "Coloreando la Diversidad", concurso de dibujo dirigido a niños en edad escolar, en el que los participantes expresaram un deseo por la inclusión y la igualdad. Este tipo de acciones se enmarcan en la misión y visión del Banco Citude de igualdad de oportunidades, desarrollo económico, empleo y calidad de vida.

y como parte de las acciones de



▶ El Banco Provincia prestará \$ 28 mil millones al campo

El presidente del Banco Provincia, Juan Curutchet, anun ció que "se colocarán 28 mil millones de pesos en el sector agroindustrial, un 30% más que en 2015". "Las proyecciones de préstamos al campo marcarán este año un récord histórico para el Banco Provincia", estimó Juan Curutchet. Y aseguró que "los productores agropecuarios recuperaron la confianza y se volcarán a invertir gracias al nuevo contexto económico" El titular del Banco Provincia realizó estas declaraciones en la décima edición de la feria de Expoagro, que se realiza hasta ductivo Ramallo-San Nicolás, donde la entidad participa como sponsor .principal. A su vez. Curutchet enumeró los diversos programas de financiamiento que tendrán tasas subsidiadas gracias al aporte de la Provincia de Buenos Aires y el ministerio de Agroindustria de la Nación. Entre estos créditos blandos aparecen las líneas para el sector le chero, ganado y carnes, los préstamos para la actividad pesquera y los planes de fondeo para la generación de agregado de valor en origen, que busca fomentar el de sarrollo de nuevas tecnologías en el interior provincial. Tambiér está vigente el financiamiento para el cultivo de papa y líneas de capital de trabajo para la producción de trigo, maíz y girasol. Otro producto financiero con alta de manda es el descuento de contratos "forward", es decir de los com promisos a futuro en dólares que toman los productores agrícolas.

el 11 de marzo en el corredor pro-

Medio: Diario La Nación

Suplemento Inmuebles Comerciales

Fecha: 28/3

BASE DE DATOS

RECOLETA

APERTURA DE UNA TIENDA

Perramus, la tradicional marca de impermeables, que permanece vigente en la Argentina desde 1922, anunció la apertura de su primera sucursal en el año actual. La nueva tienda está en el elegante barrio de La Recoleta, específicamente en la avenida Alvear 1802. El espacio de 60 m2 cuenta con una decoración que sigue el desarrollo de la marca y ofrece la colección completa verano 2016 con sus tres líneas de producto Náutica, Urbana y Safari, formada por prendas prácticas y livianas, y un adelanto de lo que será la colección del invierno próximo. Además, de pilotos, trenchs y todo tipo de accesorios para la lluvia.

Medio: Diario El Día

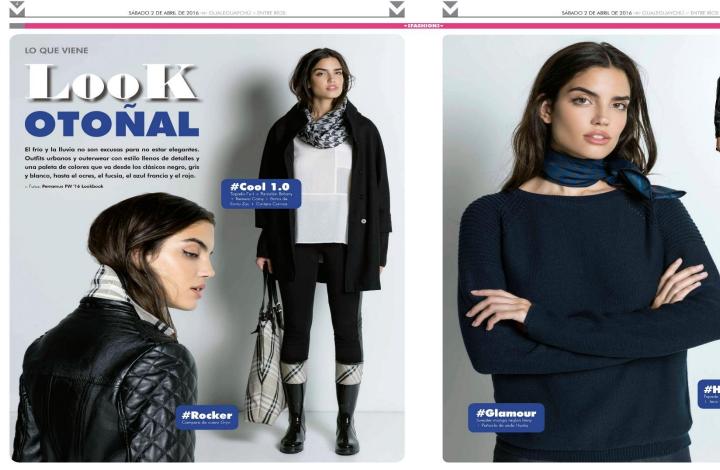
Gualeguaychú-Entre Ríos

Suplemento M (Mujeres)

Fecha: 2/4



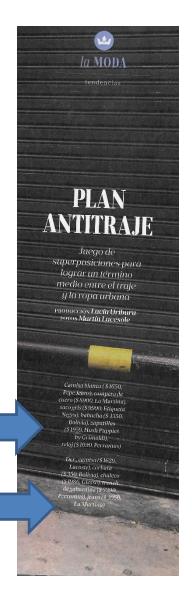
Medio: Diario El Día Gualeguaychú-Entre Ríos Suplemento M (Mujeres) Fecha: 2/4





Medio: La Nación Revista

Fecha: 3/4





ASSISTENT DE PRODUCCIÓN. CAMILA PERA Y DELIVIA CORRIGA. ASSISTENTE DE POTOGRAFÍA: EZEQUIEL PRUETLA MARE LE KARIO COST BARA DE SITUDO CON PRODUCTOS SYMPCHY MODELE WOULE (LOCK). DIRECCIONARIO DOLUTA, GUIRICCIÓNA DE, BOATING, GALEFIÁS SACÉTICO ETQUETA NEIGA, ALCORIA SUPEPRINC, GUESCA, AVI SANTA PE BOS. HUSRI PUPPRES SI GIAINICIA I TO PALEFRAND. LA COSTA, RECULETA MANILA LA MARTINA, QUIRTANA SE PERE LEAN, ALCORTA RICOPPO, TERRAMOS, SIA AUDIAS DE VULA, VIA SANTA PE LEZO. Medio: Portal Meridiano Actual

Fecha: 6/4



Medio: Diario Clarín

Sección Empresas&Protagonistas

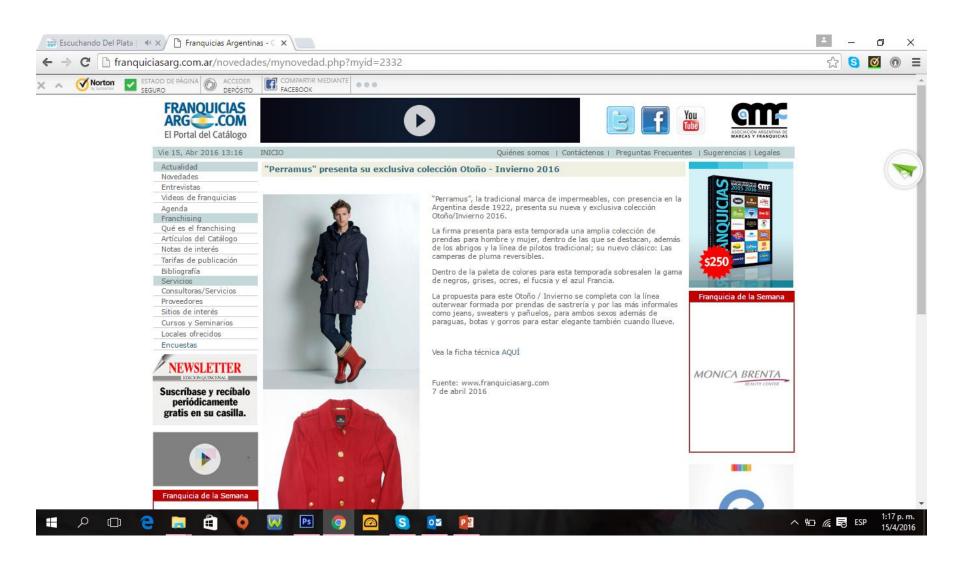
Fecha: 7/4

LA MODA DE PERRAMUS

Perramus, la tradicional marca de impermeables presenta su nueva y exclusiva colección Otoño/Invierno 2016. La firma presenta para esta temporada una amplia colección de prendas para hombre y mujer, dentro de las que se destacan, además de los abrigos y la línea de pilotos tradicional; su nuevo clásico: Las camperas de pluma reversibles.

Medio: Portal Franquicias Argentinas

Fecha: 7/4



Medio: Revista Veintitrés

Fecha: 8/4

NEGOCIOS

DIEGO MEISCHENGUISER RENOVÓ PERRAMUS, FUNDADA POR SU ABUELO

Cada vez más selecta

Por Graciela Moreno gmoreno@veintitres.com.ar

Cuenta con 16 locales, entre propios y franquiciados. Desembarcó en la avenida Alvear para seguir seduciendo a la clase alta. Hoy, apunta al público femenino y a los niños.



sar en pilotos, logró renovarse y ampliar | nería, paraguas, bufandas, gorras, chalisu cartera de productos. Hasta 2005 fabricaba para otras marcas, pero ese año de- abrigo para chicos. Creada por Marcos les permitió quintuplicar la facturación.

erramus es una de las marcas ar- | gomery y puso a la mujer como uno de | dad de industriales, enfocados en el retida en genérico a la hora de pen- sastrería, relojes, perfumes, marroqui-

gentinas con más historia en el sus principales focos, sumando indumen- tail, mudaron su fábrica de un predio de país, fundada en 1922. Conver- taria femenina: jeans, camisas, sweater, 800 metros cuadrados a otro de 3.000 metros cuadrados en el barrio de Parque Patricios. Su estrategia de enfocarse a la nas y sombreros. Ofrece hasta ropa de | marca y renovar su propuesta comercial cidió reconvertirse y apuntalar su marca | Meischenguiser, hoy Perramus es conti- | A su tradicional local de Maipú y Sarpropia. Sumó camperas, tapados, mon- nuada por su nieto Diego. Con mentali- miento en pleno microcentro porteño,



TALLERES. Los detalles de la moldería impecable, una característica de la marca.

Perramus sumó 8 locales propios 8 fran- | un total de 40 locales. En 2015, Perramus quiciados y en breve suma el noveno local en Quilmes y un total de 17 locales. Tiene presencia en la Argentina y desde | millones de pesos. 2012 en Uruguay, ya que abrió un local Exportan mercadería a Chile y Brasil. Co-

relación con los clientes ABC1. "La estrategia es "Nuestra estratecomercializar menos gia actual es comercializar menos productos, pero con mayor productos y de valor agregado." mayor valor agregado. Acotamos

nuestra propuesta comercial en diversi- | Hay que esperar qué pasa con el sinceradad y ofrecemos productos más despojados. La imagen es más neutra con un dos. La imagen es mas neutas con en mayor protagonismo de nuestros pro-ductos. Siempre apuntamos a un nivel socioeconómico alto y logramos bajar la corte y la terminación de las prendas. edad de nuestros clientes, así podemos Diego Meischenguiser, nieto del fundador y presidente de Perramus.

un promedio de 1,2 millón de pesos para la apertura e instalación de un local de 90 metros cuadrados en promedio. A los que hay que sumar un millón de pesos más en mercadería para poder abrir las puertas. El esa jugada hoy le representa el 55% de plan de aperturas de la marca busca llegar a tener 30 franquicias y 10 locales propios, varse con estilo

creció un 5% en venta de unidades y un 30% más en facturación, alcanzó los 140

Cuando el consumo se mira con lupa se en Punta del Este; además, vende sus detecta que: "Los primeros dos meses de productos en 250 locales multimarca. este año bajó muchísimo, alrededor de un 20% en unidades. Tiene que ver con menzaron el 2016 con el pie derecho. En | las expectativas de la gente. Hay movifebrero, desembarcaron con un local en mientos de precios, hay que terminar de plena avenida Alvear, en el barrio por- ver cómo impacta finalmente la devaluateño de Recoleta. Buscan profundizar su | ción y si se abre o no la economía. En los

costos nos afecta bastante, el 80% de la materia prima es importada. Creo que en todo el 2016, el consumo estará por debajo del año pasado.

miento de las tarifas", dice el presidente de Perramus.

Cuenta con un showroom donde muesllegar a la gente más joven", cuenta | tra todas las novedades y las nuevas tendencias de una colección que sin perder el estilo se renueva en cada temporada. A la hora de ofrecer franquicias, solicitan | Perramus es sin duda un caso interesante, una marca que se renueva sin perder el estilo desde 1922. Con nueva estrategia, ya no focaliza sus productos en los hombres, se permitió incorporar a la mujer y todo lo que comercializa. El arte de renoDiario Clarín

Fecha:10/4



Medio: Diario El Cronista

Fecha: 11/4

Indumentaria

Perramus presenta su nueva y

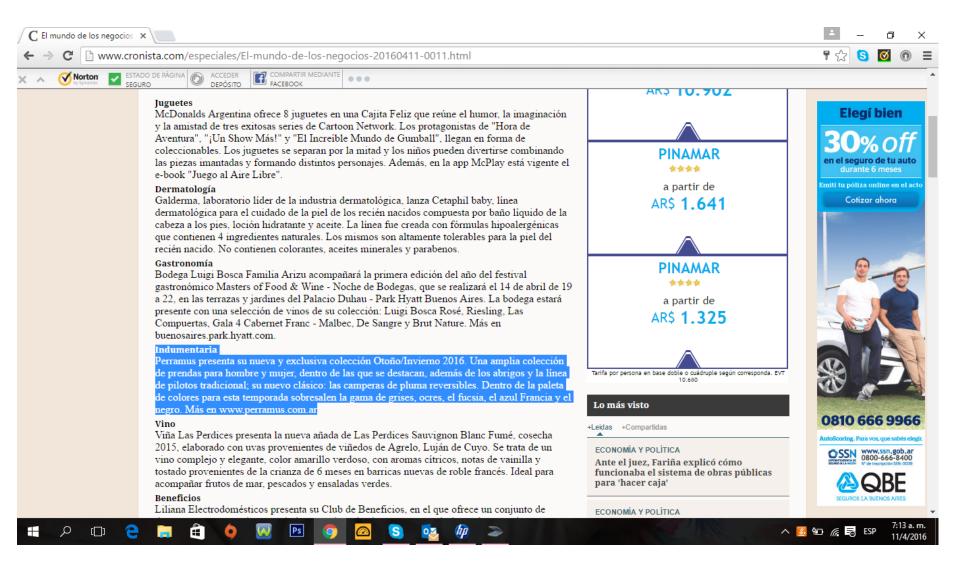


exclusiva colección Otoño/Invierno 2016. Una amplia COlección de prendas para hombre mujer, dentro de las que se destacan, además de los abrigos y la línea de pilotos tradicional; su nuevo clásico: las

camperas de pluma reversibles. Dentro de la paleta de colores para esta temporada sobresalen la gama de grises, ocres, el fucsia, el azul Francia y el negro. Más en w w w . p e r r a m u s . c o m . a r

Medio: Portal del Diario El Cronista

Fecha: 11/4



Medio: Revista Hola!

Especial Otoño/Invierno

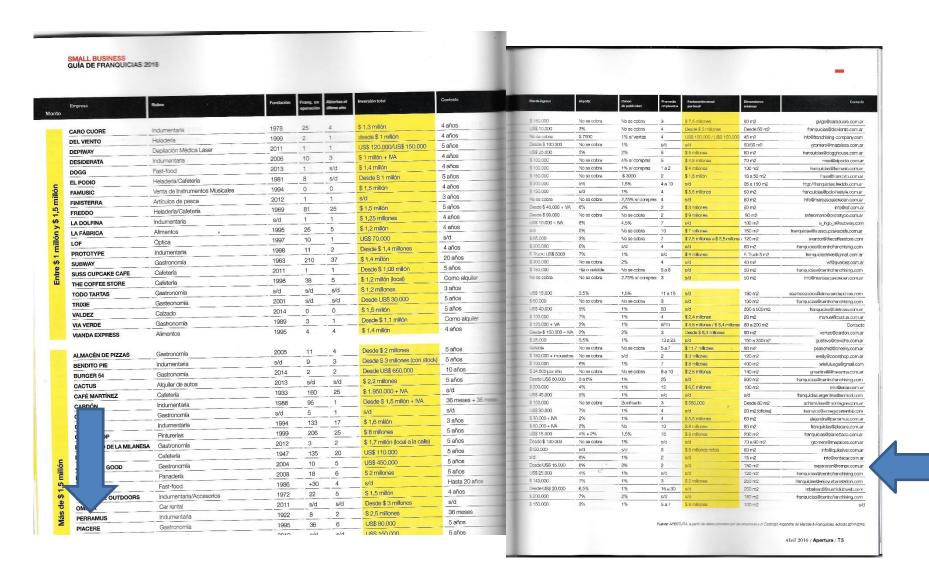
Fecha: Abril



PERRAMUS

Medio: Revista Apertura

Fecha: Abril



Medio: Diario La Razón

Fecha: 15/4



Medio: Diario Clarín

Fecha: 17/4

COLECCION PERRAIVIUS

"Perramus", la tradicional marca de impermeables con presencia en la Argentina desde 1922, presenta su nueva y exclusiva colección Otoño/Invierno 2016. Para conocer las propuestas de Perramus y las direcciones de todos sus locales ubicados en todo el país, se puede visitar el sitio web de la compañía en www.perramus.com.ar

<u>carrenare area</u>

Medio: Revista Carta de Publicidad

Fecha: 21/4



